



Estructura organizacional y administración

EL EQUIPO EMPRENDEDOR



Tu empresa esta conformada por un grupo de personas con habilidades y destrezas, las cuales deben ser afines a las funciones que desempeñan.




Por tanto, ten en cuenta que:

EN EL EQUIPO EMPRENDEDOR COLOCAMOS

¿Quienes conforman mi equipo emprendedor? ¿Cuales son sus habilidades y destrezas?

¿Cual es su relacion con el emprendimiento? ¿Cuales son las funciones que desempeñan?

Miremos un ejemplo sencillo

Colaboradores:	Parentesco o relacion:	Habilidades y destrezas:	Funciones:
 Juan	Emprendedor lider	Sabe como hacer turrone y programa las entregas del producto siempre a tiempo	Disponer las cantidades de producto necesarias.
 Maria	Cuñada del emprendedor lider	Sabe manejar las relaciones con los proveedores de insumos, sabe llevar la contabilidad y sabe mantener la armonia entre los integrantes del equipo.	Garantizar la compra de insumos,, la administracion de las cuentas y procurar un buen ambiente entre los integrantes del equipo emprendedor.
 Marce	Amiga del emprendedor lider	Es una persona que se maneja bien con las personas, esta orientada hacia las ventas y que su producto es el mejor.	Asegurar la venta del producto.

El estado del negocio, Visión, Mision y los Objetivos

Asi como nosotros necesitamos saber quienes
somo y para donde vamos, asi tambien nuestra
empresa!!

Por tanto, ten en cuenta que:



EL ESTADO DEL NEGOCIO COLOCAMOS

¿Cuanto tiempo de funcionamiento tiene el
negocio?

VISION . RESPONDEMOS

¿Como queremos ver en cinco años nuestro
negocio trazando una meta?

EMISION - RESPONDEMOS

¿Como el negocio de una forma realista
alcanzara la meta?

LOS OBJETIVOS . RESPONDEMOS

¿Cual es la razon fundamental por la cual nos
proponemos una meta a cinco años?

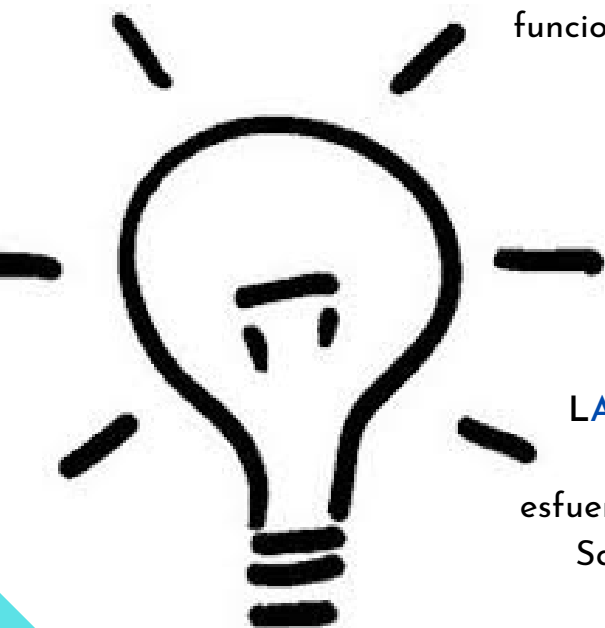
AHORA REVERSEMOS COMO LO HIZO LA EMPRESA DE JUAN

EL ESTADO DEL NEGOCIO: La empresa de turrone ha estado
funcionando desde hace un año y medio, lo que quiere decir que
es un negocio activo.

LA VISIÓN: Imaginate que el mismo emprendimiento de
turrone quiere convertirse de aqui a 5 años en el mas
reconocido en las siguientes ciudades de Colombia:
Bogota, Barranquilla, Santa marta y Cartagena.

LA MISIÓN: Imaginate que para lograr ser reconocida en las
ciudades ya listadas, el emprendimiento decide enfocar sus
esfuerzos el primer año en Bogota y Barranquilla, el siguiente en
Santa Marta y Cartagena y el cuarto y quinto año, conseguir
publicidad para consolidar la presencia a nivel nacional.

LOS OBJETIVOS: Ejemplo: El unico objetivo de la empresa es
llevar un poquito del eje cafetero al resto del pais, lograr que
cuando alguien se coma un turrón de cafe piense en Quindio y
Risaralda.



Formulación, alianzas claves y áreas funcionales.

Nuestro negocio debe tener un nivel de formalidad, debe generar vínculos con personas que pueden hacerlo prosperar e identificar grupos de actividades llamadas áreas funcionales

FORMULACION - COLOCAMOS

¿Cuándo se tramita el RUT para nuestro negocio?

ALIANZA CLAVE- COLOCAMOS

¿Cuándo se tramita el RUT para nuestro negocio?

AREAS FUNCIONALES - COLOCAMOS

¿Cómo puedo clasificar las actividades que se llevan a cabo en el negocio?



EN EL CASO DE LA EMPRESA DE TURRONES, SE REFLEJA DE LA SIGUIENTE FORMA.

FORMALIZACIÓN: La empresa turrones obtuvo su RUT* en el primer mes de funcionamiento.

ALIANZA CLAVE: La empresa de turrones se ha vuelto un cliente de confianza de los proveedores de café y panela, por lo cual tiene derecho a beneficiarse de precios más cómodos que el resto. La empresa de turrones hace parte del gremio de productores del dulce típicos de la región y participa en los consejos de competitividad.

ÁREAS FUNCIONALES: Por el tamaño de la empresa de turrones, estas son las cuatro áreas que la conforman: Administrativa, Producción, Mercadeo y Financiera.

